

# Vie des entreprises

## PASSAGE DE RELAIS POUR LES REMORQUES MAGNUM

FANNY COLLARD



**À Trangé, Remorques Magnum construit des remorques et bétailières depuis 1988. La reprise par Thomas Menon, fils du fondateur Eric Menon, ouvre une nouvelle page recentrant l'activité sur le transport d'animaux.**

À Trangé, l'entreprise était la première à s'installer le long de la D357, en 1988. Aujourd'hui, l'atelier et la cour, où s'entreposent des remorques étincelantes, sont intégrés à la zone artisanale de la Préfecture. Les remorques Magnum voient leur histoire perdurer avec la transmission récente d'Eric Menon, le créateur de l'entreprise, à son fils Thomas, qui recentre depuis l'activité sur le marché de l'agricole.

### Gamme premium de bétailières et moutonnières

Eric Menon a été l'un des premiers ouvriers de chez Cosnet, à Coulans-sur-Gée, avant de créer des remorques « dans son garage » puis de lancer son activité. En 1997, il achète le terrain actuel où il construit un bâtiment, puis double la surface par une extension, en 2007, pour

fabriquer des remorques et bétailières pour le marché des particuliers et des professionnels. Pendant ce temps, Thomas Menon suit un cursus agricole : bac à la Germinière, BTS au lycée du Fresne à Angers et licence pro Banque assurances. Après une première carrière de conseiller au Crédit Agricole, puis chez Groupama pendant 8 ans, il revient prendre la relève de son père. « Je faisais les foires avec lui, et je travaillais là les étés dès 17-18 ans : j'avais ça dans le sang. »

La transmission s'opère progressivement entre 2017 et 2023, avec, à la clé, un nouveau départ. « Avec ma femme Anne-Sophie, ingénierie travaux, qui s'occupe de la partie conception, nous avons calculé tous nos coûts de revient au centime près, pour mieux réorienter les prix », explique le nouveau gérant. L'entreprise fait le choix alors d'arrêter la production de bagagères pour les particuliers, sur lesquels les résultats étaient moins bons, pour recentrer l'activité sur le transport d'animaux. Une nouvelle page s'écrit avec le lancement d'une gamme premium baptisée Irlande, de Bétailières et Moutonnières - vendues autant pour les ovins que pour les veaux. « Nous sommes repartis de zéro sur le design, tout en gardant la robustesse et la longévité qui font la renommée de l'entreprise. »



Les remorques Magnum sont conçues de A à Z à Trangé, sauf l'étape de galvanisation.

Thomas Menon, gérant et commercial, et sa compagne Anne-Sophie, ingénierie travaux, sont la relève des Remorques Magnum.

### Des remorques pour le marché français

Une remorque Magnum se compose d'un châssis mécano-soudé en acier, conçu d'un seul bloc, puis galvanisé à chaud dans l'atelier de Galva72, filiale de Cosnet. Le châssis galvanisé revient à l'atelier pour l'assemblage, avec, sur certains modèles, des côtés plaqués en aluminium, ce qui participe à l'étanchéité et facilite le lavage. Ces remorques de 3,5 t maximum (chargement compris), faites pour rouler sur route, sont munies d'un toit et sont étanches pour respecter les normes vétérinaires. Dans l'atelier, les tôles rectangulaires et les tubes en acier attendent d'être découpés et pliés par des machines : une plieuse et une cisaille ont dernièrement été renouvelées, pour un budget de 250 000 €. L'espace est en

partie occupé par une moutonnière Cork tout juste assemblée, à 2 étages (compter 12 000 € HT prix client pour ce modèle), aux côtés plaqués en alu, prête à partir chez un client à Saint-Hilaire-le-Lierru. L'entreprise, « la seule du secteur à tout fabriquer sur place en France, et en Sarthe », délègue seulement la conception des pièces complexes à des laséristes. Si elle est implantée en Sarthe depuis 2 générations, elle destine surtout ses produits au marché français via des revendeurs tels que Alliance Pastorale ou Agro-service 2000, et travaille en direct avec des agriculteurs sarthois (10% de son activité). Elle a développé aussi une petite activité de négoce pour la revente aux particuliers du secteur, en achetant des remorques en Belgique. En 2022, Remorques Magnum a obtenu son homologation Européenne.

### Privilégier la qualité au volume

Petite entreprise de 12 salariés et au chiffre d'affaires de 1,5 million d'euros en 2024, Remorques Magnum souhaite continuer de privilégier la qualité au volume. « Nous sommes sur un marché de niche, ce qui limite notre développement, mais n'empêche pas de garder des marges correctes », apprécie Thomas Menon qui endosse aussi le rôle de commercial. L'avenir s'annonce au beau pour la société sarthoise, qui projette de développer ses ventes sur l'Europe si le marché le permet.

FANNY COLLARD



L'acier brut est travaillé dans l'atelier.

FANNY COLLARD